

## With/After コロナにおける新しい働き方をサポート

# 人材派遣会社向けサービス「HR コボット for セールス&バックオフィスパック」

営業効率の向上を実現するツールとバックオフィス業務の効率化サービスをパッケージ化して提供開始！

ディップ株式会社（以下当社）は、人材派遣会社の営業からバックオフィス業務までサポートする「HR コボット for セールス&バックオフィスパック」の提供を開始します。

**リードの獲得** から成約率を上げる **顧客管理**  
**オフィス業務のコスト削減** をトータルでサポート

### HRコボット for セールス&バックオフィスパック

セールス	バックオフィス
 新規のリードを効率的に取得 リード獲得	 タイムカード 転記代行でスタッフ 管理のコスト削減
 マーケティング オートメーション で成約率UP	 登録者の効率的な 振り起こしで 売り上げUP
	 各種 アラートメールの 自動配信

### ■背景

新型コロナウイルスの影響で新しい生活様式での働き方が広がり、従来の営業スタイルの変革が必要な状況となっています。ただ、新しい営業スタイルの確立には、ツールの検証や導入時にかかる初期費用、社員教育などトライ&エラーを含めると、一般的にはコストと時間が必要になります。そこで当社は、人材派遣業界に携わってきた知見を活かし、特に悩みの声が多かった営業面の課題であるリード（見込み顧客）の獲得から顧客管理、そしてバックオフィス業務の効率化サービスのパッケージ化を実現しました。サービスを通じて、お客様の課題を早期に解決し、人が生き活きと働く社会の実現を目指します。

## ■サービス概要

本サービスは、「セールス」商品にお好きな「バックオフィス」商品を 1 つお選びいただくパッケージサービスとなります。

### ◆「セールス」商品の機能

#### ・顧客開拓営業プラットフォーム

人材を募集している企業の問い合わせフォームを自動で探し、人材派遣の提案などを担当者・管理者・経営者など相手の立場に合わせたメールを送信します。

#### ・マーケティングオートメーション

顧客開拓営業プラットフォームを活用後、送付したメールを「いつ」「何人」のお客様が開封したか把握し、「メール内容に興味のある」お客様から順に効果的にアプローチを実施できます。

また、メール分析・WEB 解析・スコアリングやアクションなどを記録し一元管理します。

### ◆「バックオフィス」商品の機能

#### 1. HR コボット for タイムカード（転記代行）

一定期間分のタイムカード情報を顧客の形式に合わせてデータ化し、納品します。

#### 2. HR コボット for マッチング

派遣登録をした方の情報と求人情報を一元管理。

最新の求人情報を、派遣登録をした方のスキルに合わせて自動絞り込みが可能で、ワンステップでマッチングを行います。

#### 3. HR コボット for アラート

自社の抱える派遣社員の管理をサポートします。初回就業前日や抵触日が近づいている派遣社員へのフォローや自動注意喚起など重要な通知を行います。

<以下のような課題を抱えているお客様におすすめです>

- ・人材派遣業界を理解した担当から提案を受けたい方
- ・お客様先にテレポ営業や飛び込み営業ができずに、お悩みを抱えている方
- ・IT を活用した営業が初めてで、サポートを受けたい方
- ・在宅ワーク推奨に繋がるバックオフィスサポートツールを探している方

for タイムカードパック	for マッチングパック	for アラートパック
 <p>紙のタイムカードや複数のフォーマットを併用して処理している企業に最適な商品パックです。</p>	 <p>登録者の掘り起こしがうまくできず、案件のマッチングに課題を感じていたり、登録者への案件紹介を自動化したいお客様に最適な商品パック。</p>	 <p>膨大な派遣社員のフォローや更新日・抵触日などの重要なスケジュール管理を自動化したいお客様に最適なパックです。</p>
<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             顧客開拓営業 プラットフォーム         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             顧客開拓営業 プラットフォーム         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             顧客開拓営業 プラットフォーム         </div>
<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             マーケティング オートメーション         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             マーケティング オートメーション         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             マーケティング オートメーション         </div>
+	+	+
<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             タイムカードBPO         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             自動マッチングシステム         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;">             アラート通知         </div>

URL : <https://www.kobot.jp/hr/lp/002/>

## 当社概要

「私たち dip は夢とアイデアと情熱で社会を改善する存在となる」の企業理念のもと、“Labor force solution company”をビジョンに掲げ、『労働力の総合商社』として、人材サービス事業と AI・RPA 事業を提供しています。

社名:ディップ株式会社

代表:代表取締役社長 兼 CEO 富田 英揮

本社:東京都港区六本木 3-2-1 六本木グランドタワー31F

電話:03-5114-1177 (代表)

設立:1997年3月

資本金:1,085百万円 (2020年2月末現在)

従業員数:2,234名 (2020年4月1日現在の正社員) ※契約・アルバイト・派遣社員除く

事業内容:求人情報サイト「バイトル」「バイトル NEXT」「はたらこねっと」などの運営、看護師転職支援サービス、RPA サービス「コボット」の開発・提供、他

上場証券取引所:東京証券取引所 (市場第一部)

売上高:売上高 464 億円 (2020年2月期)

URL:<https://www.dip-net.co.jp/>

<報道に関するお問合せはこちら>

ディップ株式会社 広報担当

TEL : 03-6628-4070 / e-mail : info@dip-net.co.jp